

A&B Import Export

Notre catalogue produits

 www.abimportexport.fr



A&Bimportexport

Présentation

A&B Import Export est une société spécialisée dans le commerce international et l'import-export de produits agricoles.

Nous accompagnons les importateurs, distributeurs et industriels en leur fournissant des produits de qualité, fiables et conformes aux standards internationaux, tout en sécurisant les transactions commerciales et en facilitant la logistique internationale.

A&B Import Export est spécialisée dans le commerce international et l'import-export de :

- Produits agricoles et céréales

Nous accompagnons importateurs, distributeurs et industriels dans :

- La fourniture de produits de qualité
- La gestion logistique internationale
- La sécurisation des transactions commerciales
- La négociation et suivi des contrats

Notre objectif : faciliter le commerce international avec des solutions fiables et performantes.



A&Bimportexport

Notre mission : connecter les marchés et créer des partenariats durables pour un commerce mondial efficace et transparent.

Produits agricoles et céréales





Blé (Wheat)



Blé dur / tendre non moulé (HS: 1001.19):

Origines France, Ukraine, Roumanie, États-Unis, Espagne.

Grade A Standard, en VRAC.

Applications: Alimentaire & fourragère.



Farine de blé (HS: 1101.00):

Origines France, Roumanie, Espagne.

Grade A Standard, sac 25 kg.

Application: Consommation alimentaire.



Semoule de blé dur (HS: 1102.10):

Origines France, Espagne.
Grade A Standard, sac 25 kg.
Application: Production de pâtes.



Autres blés (HS: 1001.90):

Origines France, Ukraine.

Grade A Standard, en VRAC.

Applications: Alimentaire & fourragère.



Maïs (Corn)



Maïs en grains (HS: 1005.90):

Origines Brésil, Ukraine, Roumanie, États-Unis, France.

Grade A, en VRAC ou Sac 25 kg.

Applications: Alimentaire & fourragère.



Maïs doux (HS: 1005.10):

Origines États-Unis, France, Espagne.
Grade A Premium, en VRAC ou Sac 25 kg.
Application: Consommation alimentaire



Maïs broyé (HS: 1104.23):

Origines Brésil, Inde, États-Unis.
Grade A Standard, en VRAC ou Sac 25 kg.
Applications: Alimentaire & fourragère.



Farines de maïs (HS: 1102.90):

Origines France, Espagne, Ukraine.

Grade A Standard. Sac 25 kg.

Applications: Alimentaire & fourragère.



Autres Céréales



- Orge (HS: 1002.20), Avoine (HS: 1003.90), Sarrasin (HS: 1004.10), Riz non parfumé (HS: 1006.30), Riz basmati (HS: 1006.20), Millet (HS: 1008.50), Céréales soufflées (HS: 1103.19).
- Provenance: France, Ukraine, Roumanie, Inde, États-Unis, Espagne.
- Qualité Grade A, en VRAC ou sacs.



Sucre (Sugar)

Sucre blanc (HS: 1701.11), Sucre brut (HS: 1701.12), Autres sucres raffinés (HS: 1701.91), Mélanges de sucres (HS: 1701.99).

Provenance: Brésil, France, Espagne, Roumanie, Ukraine, Inde.

Qualité Grade A.

Conditionnement en VRAC ou sacs de 25/50 kg.



Soja (Soybeans)

- Type : grains entiers
- Origines : Brésil, Argentine
- Humidité : max 12%
- Impuretés : max 2%
- Conditionnement : vrac, sacs 25/50 kg
- Utilisation : alimentation animale, huile végétale, transformation agroalimentaire



Huile d'olive extra vierge (Extra Virgin Olive Oil)

- Origine : sélection des meilleures olives (Maroc, Tunisie..)
- Acidité : max 0,8%
- Conditionnement : bouteilles 500 ml – 1 L, fûts 20 L, conteneurs 200 L
- Utilisation : consommation alimentaire, export, restauration

Processus de transaction

Afin de garantir des transactions commerciales sécurisées, transparentes et efficaces, A&B Import Export applique un processus structuré permettant de faciliter la collaboration entre acheteurs et fournisseurs.





1. Demande d'information de l'acheteur (Buyer Inquiry)

Le processus débute par la prise de contact de l'acheteur avec notre société.

L'acheteur transmet une demande d'information ou une demande de cotation précisant :

- le produit recherché
- les spécifications techniques du produit
- les quantités souhaitées
- le type d'emballage
- le port de destination
- l'incoterm souhaité (FOB, CIF, etc.)

Cette étape permet à A&B Import Export d'analyser les besoins du client et de préparer une offre commerciale adaptée.

2. Offre commerciale (Commercial Offer / Quotation)

Après analyse de la demande de l'acheteur, nous transmettons une offre commerciale détaillée.

Cette offre inclut généralement :

- la description du produit
- les spécifications techniques
- le prix indicatif
- l'incoterm (FOB, CIF, etc.)
- les quantités disponibles
- les conditions de paiement
- le délai de livraison estimé

L'acheteur examine l'offre et peut demander des ajustements ou clarifications avant de confirmer son intérêt.



3. Lettre d'intention (LOI / ICPO)

Si l'acheteur souhaite poursuivre la transaction, il transmet une Lettre d'Intention (LOI – Letter of Intent) ou une Commande d'Achat Irrevocable (ICPO – Irrevocable Corporate Purchase Order). Ce document officiel confirme :

- l'intérêt sérieux de l'acheteur
- les quantités à acheter
- les conditions commerciales principales
- les coordonnées complètes de l'entreprise acheteuse

Cette étape permet de formaliser l'engagement de l'acheteur et de lancer la phase de contractualisation.



4. Signature du contrat (Sales and Purchase Agreement)

Après validation des conditions commerciales, les parties procèdent à la signature d'un contrat de vente international (SPA – Sales and Purchase Agreement).

Le contrat précise notamment :

- le produit et ses spécifications
- les quantités
- le prix final
- les conditions de paiement
- les incoterms
- le calendrier de livraison
- les obligations des parties

Ce contrat constitue l'accord juridique officiel entre l'acheteur et le vendeur.



5. Organisation de la livraison internationale

Une fois le contrat signé et les conditions de paiement respectées, l'opération logistique est mise en œuvre.

Cette étape comprend :

- préparation et conditionnement de la marchandise
- inspection et contrôle qualité si nécessaire
- organisation du transport international
- préparation des documents d'exportation

Les documents généralement fournis incluent :

- facture commerciale
- liste de colisage (packing list)
- connaissement maritime (Bill of Lading)
- certificat d'origine
- autres certificats requis selon les produits

La marchandise est ensuite expédiée vers le port ou destination convenu dans le contrat.





Marchés

- Europe
- Afrique
- Moyen-Orient
- Asie



Nos clients

- Importateurs
- Distributeurs
- Grossistes
- Industriels

Contact

A&B Import Export

Email : contact@abimportexport.fr

Site web : www.abimportexport.fr

No.tel Siège: +33 7 45 46 49 24

No.tel représentant Maroc : +212 655 88 33 11

Siège social : 4 Square Balzac, 57350, Stiring Wendel, France



A&Bimportexport

« L'expertise du commerce international au service de vos approvisionnements. »